



Oportunidade de Liderança Comercial

WEB + Hy Cite Enterprises — Uma parceria que está transformando o mercado brasileiro

Quem Somos

HY CITE ENTERPRISES

Multinacional norte-americana com **+64 anos**, faturamento de **US\$ 1,3 bilhão** (2024) e crescimento de **150%**. Objetivo: transformar o Brasil em seu maior mercado com **+R\$ 2 bi** em vendas em 4 anos.

ROYAL PRESTIGE

- Marca com mais de **60 anos** de história
- Reconhecida mundialmente pela excelência em produtos para o lar
- Modelo de venda direta com atendimento personalizado



A Vaga: Liderança Comercial

Esta é uma oportunidade para profissionais de alta performance que já possuem experiência em prospecção, negociação e fechamento de vendas, e desejam crescer em um plano sólido e meritocrático, com possibilidade real de evolução para cargos de supervisão e liderança. O cargo é para Liderança Comercial, com comissionamento 100% variável — muito acima da média do mercado — e ajuda de custo combinada. Oferecemos flexibilidade de horário, autonomia para montar sua agenda e treinamentos de alta performance em vendas, desenvolvimento pessoal e inteligência financeira. Após o período inicial de formação, o profissional poderá expandir sua atuação, formando e capacitando uma equipe própria e assumindo a função de líder comercial.

Seu Potencial de Renda



Até 55% de Comissão

Comissionamento 100% variável, muito acima da média do mercado



Pagamentos 2x por Semana

Receba com frequência e mantenha fluxo de caixa previsível



+R\$32M Gerados pela Rede

Entre em uma estrutura que já provou capacidade de escala e resultado



Mercado em Expansão

Saúde e bem-estar seguem crescendo e abrindo espaço para novos líderes



Produtos Exclusivos

Royal Prestige oferece tecnologia patenteada e diferenciação real

Processo de Seleção

01

1. Processo Seletivo

Apresentação da oportunidade e avaliação de perfil.

02

2. Período de Treinamento

Realizado em centro de treinamento e em campo com supervisor. O trainee aprende sobre empresa, plano de carreira, produtos, plano de financiamento, técnicas de venda e liderança.

03

3. Formação e Expansão Comercial

Após treinamento, o profissional inicia formação da equipe e passa a atuar no desenvolvimento de novos vendedores e supervisores.

Treinamento Oferecido

- Treinamentos de alta performance em vendas
- Desenvolvimento pessoal e inteligência financeira
- Técnicas de fechamento, construção de preço, abordagem e gatilhos mentais
- Suporte comercial e acompanhamento de performance
- Materiais de apoio para prospecção e demonstração

O Que Buscamos

Profissionais de alta performance na área comercial, com foco em vendas e resultados financeiros expressivos. Buscamos pessoas que já tenham experiência em prospecção, negociação e fechamento de vendas, e que desejem crescer em um plano sólido e meritocrático.

Experiência em Vendas

Prospecção, negociação e fechamento de vendas comprovados

Foco em Resultados

Meta, constância, disciplina comercial e resultados financeiros expressivos

Perfil Empreendedor

Iniciativa para liderar, construir equipe, desenvolver pessoas e expandir negócios